

公司简介

链家成立于 2001 年，已覆盖全国 32 个城市，门店 8000 多家，旗下经纪人超过 15 万人，提供二手房、新房、租房、旅居房产、海外房产互联网平台装修等房产相关服务。苏州链家历经两年多时间在苏州拥有门店 170 多家，员工 3000 余人，遍布苏州各个区域，使用线上（链家网）线下（直营门店）相结合的新颖营销模式，两大有效客户来源填充了新人步入行业的资源空白期，致力于为经纪人打造一个开放式的服务者生态平台，提供更多的学习资源和成长机会，让应届生学习到更多职场通用技能。

招聘简章

岗位：房产经纪人/销售储备干部（20 人）

【薪酬福利】：

- 1、试用期底薪 5500，其中无责任底薪 5000 元/月+500 元绩效；
- 2、校招生住宿补贴：1500 元+苏州 3 年虚拟优租房补贴：园区内（本科单身 500 元/月，本科已婚 800 元/月）、园区外（本科单身 400 元/月，本科已婚 700 元/月）
- 3、高提成：20%-68%提佣比例
- 4、基本福利：缴纳各类社会保险，国家传统节日发放丰厚物资福利，带薪年假及公休假；月度聚餐及周边团队游；开单赢大奖出国游，年度精英社免费旅游，迎亲情带家人在人民大会堂共享国宴；
- 5、强培训：带薪培训+一对一师徒带教

【晋升空间】

- 1、横向晋升（业务层面）：营销岗位分等级，随着级别的增高，工资提成点也会增高；
- 2、纵向晋升（管理层面）：房产经纪人---店经理---商圈经理---区域总监---分公司总经理
- 3、其他晋升(全国 32 个城市可进行城市转调，岗位转调晋升等)

【培训成长】

- 1、入职后：新人训（为期 3 天的专业知识和素质拓展训练，让你对房地产业务知识有一个基本的认识）；
- 2、入职一个月：衔接训（签约中的法律知识、业务实战、谈判技巧等）；
- 3、入职三个月：专业知识提升训练，新人 90 天成长笔记，培训我们每天每周的学习内容和技能；
- 4、晋升后，每个职位和阶段均会有相对应的培训课程给到员工。MVP+SVP 人才储备池培养管理型人才，让职业化道路更加全面；
- 5、专业化培训+一对一师徒带教；

【岗位职责】：

- 1、负责线上 Online 渠道的房产信息维护推广，打造个人的专业品牌；
- 2、Offline 线下为客户提供优质的看房体验；
- 3、促成买卖双方交易达成，协助双方合同签署、办理权属转移等工作

【任职资格】：

- 1、统招本科及以上学历（学信网为依据）；
- 2、认真踏实，正直诚恳；高度的工作责任感，良好的团队精神、服务意识
- 3、学习力、亲和力、沟通能力强，对销售充满热忱。

链+新生代，欢迎你加入!!

苏州链家总部人事联系方式：盛女士 15850004744

简历投递邮箱：shengqingling001@ke.com

扫码登记信息，HR 第一时间联系!!!

